

ประจำวันที 22 มกราคม 2563

www.newsconnex.com

BGRIM ลุย M&A โรงไฟฟ้า

■ ลุ้นปิดดีลในมาเลเซียเร็วๆ นี้ ■ เป้าชน 5,000 เมกะวัตต์ปี 65

นิวส์คอนเน็คท์ – BGRIM ลุย M&A โรงไฟฟ้าหลายโครงการ ลุ้นปิดดีลพลังงานก๊าซธรรมชาติมาเลเซียเร็วๆ นี้ มั่นใจรายได้ปีนี้โตมากกว่า 20% ลุยเป้า 5,000 เมกะวัตต์ภายในปี 65

นางปริยนาถ สุนทรวาทะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BGRIM เปิดเผยว่า บริษัทอยู่ระหว่างเจรจาซื้อกิจการ (M&A) ธุรกิจโรงไฟฟ้าทั้งในและต่างประเทศหลายโครงการ ส่วนใหญ่เป็นโครงการที่เดินเครื่องผลิตเชิงพาณิชย์ (COD) แล้ว ไม่ว่าจะเป็นโครงการโรงไฟฟ้าเชื้อเพลิงก๊าซธรรมชาติในประเทศ โครงการโรงไฟฟ้าก๊าซในประเทมาเลเซีย 250 เมกะวัตต์ โครงการโซลาร์ในฟิลิปปินส์ โครงการพลังงานลม

ในเกาหลีโครงการโซลาร์ฟาร์มในเวียดนาม เป็นต้น ซึ่งแต่ละโครงการมีความชัดเจนขึ้นเรื่อยๆ โดยเฉพาะโรงไฟฟ้าพลังงานก๊าซธรรมชาติในมาเลเซีย คาดว่าจะมีความชัดเจนภายในไตรมาส 1-2/63 นี้

ส่วนความร่วมมือระหว่าง BGRIM และ Petrovietnam Power Corporation เพื่อศึกษาการพัฒนาโครงการโรงไฟฟ้าขนาดกำลังการผลิตรวม 3,000 เมกะวัตต์โดยใช้ก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) เป็นเชื้อเพลิง รวมถึงโครงการการนำเข้าและจำหน่ายในเวียดนาม ยังเดินหน้าต่อเนื่อง และมีความชัดเจนมากขึ้นเรื่อยๆ

อย่างไรก็ตาม ปีนี้คาดว่าจะใช้เงินลงทุนไม่ต่ำกว่า 1 หมื่นล้านบาทซึ่งบริษัทมีศักยภาพ



ปริยนาถ สุนทรวาทะ

เพียงพอ โดยยังมีเงินคงเหลือจากการออกหุ้นกู้ด้อยสิทธิที่มีลักษณะคล้ายหุ้นฯ 8 พันล้านบาทเมื่อปลายปีที่ผ่านมา และแม้จะมีโครงการใหญ่เข้ามา เชื่อว่าจะสามารถควบคุมหนี้สินต่อทุน (D/E) ไม่เกิน 2 เท่า

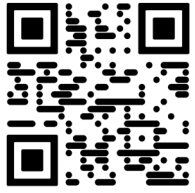
ทั้งนี้ บริษัทมั่นใจว่าจะมีกำลังผลิตไฟฟ้าตามเป้าหมาย 5,000 เมกะวัตต์ภายในปี 65 จากปัจจุบันที่มีกำลังผลิตที่ COD แล้ว 2,896 เมกะวัตต์ ขณะที่ภาพรวมรายได้ปีนี้มั่นใจว่าจะเติบโตไม่ต่ำกว่า 20% เทียบกับปีก่อน.



ลงนามสัญญาร่วมทุน

บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) และ บริษัท มิตซูบิชิ แอนด์ คัมปนี (ไทยแลนด์) จำกัด จัดพิธีลงนามความร่วมมือด้านการลงทุนการดำเนินธุรกิจการให้บริการดิจิทัล พูนยนต์ และปัญญาประดิษฐ์ที่ตอบโจทย์การพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมให้เกิดผลเป็นรูปธรรม





ประจำวันที 22 มกราคม 2563

www.newsconnex.com

FTE รักษาการเกิดแชร์อันดับหนึ่ง



นิวส์ คอนเน็คท์ - FTE ตั้งเป้า รายได้ปี 63 โต 10% และ 1,275 ล้านบาท รักษาอัตรา กำไรสุทธิ 12% ครองแชมป์

มาร์เก็ตแชร์อันดับหนึ่ง
ทุนBacklog 470 ล้านบาท
มั่นใจกวาดงาน
ประมูลต่อเนื่อง

นายทักษิณ
ตันติไพจิตร
กรรมการผู้จัดการ
บริษัท ไฟร์เทค
เอ็นจิเนียริง จำกัด
(มหาชน) หรือFTE

ทักษิณ ตันติไพจิตร

เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้าการเติบโตของรายได้รวม ปีนี้ 10% หรืออยู่ที่ประมาณ 1,275 ล้านบาท รักษาอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 12% สัดส่วนรายได้ แบ่งเป็นงานจำหน่ายอุปกรณ์ดับเพลิงประมาณ 70%งานรับเหมาดัดตั้งระบบดับเพลิง 30% พร้อมรักษาความเป็นผู้นำตลาด อันดับหนึ่ง

สำหรับแผนดำเนินงานในปีนี้ มุ่งเน้น กลยุทธ์เชิงรุกมากขึ้น ประกอบด้วยการขยาย ฐานลูกค้างานรับเหมาดัดตั้งระบบฯ โดยการเจาะกลุ่มหน่วยงานราชการ โรงงาน อุตสาหกรรมทั่วประเทศ เพื่อกระจายความเสี่ยง ไม่พึ่งพาลูกค้ากลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง และเน้น การรับงานโครงการขนาดใหญ่ อาทิงานออกแบบ ดัดตั้งระบบดับเพลิงสถานีไฟฟ้าแรงสูงของ

กฟผ. งานปรับปรุงระบบดับเพลิงสนามบิน ทั่วประเทศ การเพิ่มประสิทธิภาพด้านงานขาย โดยเพิ่มทีมขายที่มีความเชี่ยวชาญ อีกทั้งการ เพิ่มผลิตภัณฑ์รูปแบบต่างๆ ครอบคลุมความต้องการใช้งานของกลุ่มลูกค้าและเพิ่มโอกาส ในการแข่งขัน

สำหรับ Backlog ปัจจุบันอยู่ที่ 470 ล้านบาท แบ่งเป็น งานจัดจำหน่าย 170 ล้านบาท งานออกแบบติดตั้งระบบ ดับเพลิง300ล้านบาทและมีโครงการที่อยู่ระหว่าง รอผลพิจารณางานออกแบบติดตั้งระบบ ดับเพลิงเพิ่มเติมอีก50โครงการมูลค่าประมาณ 250 ล้านบาท คาดจะได้รับงาน ประมาณ 100 ล้านบาท พร้อมเดินทางเข้าประมูลงาน ต่อเนื่อง.

SCIปี63เข้าโหมดเทิร์นอะราวด์

นิวส์ คอนเน็คท์ - SCI วางแผนปี 63 พร้อมเข้าสู่โหมดเทิร์นอะราวด์ ปักหมุด ลุยประมูลงานใหม่ดัน backlog และ 1.5 พันล้านบาท

นายเกรียงไกร เพียรวิทย์าสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสซีไอ อีเลคตริค จำกัด (มหาชน) หรือ SCI เปิดเผยว่ ภาพรวม การดำเนินธุรกิจในปี 2563 จะเป็นปีที่ดี และ มีการเติบโตอย่างมีเสถียรภาพมากขึ้น เนื่องจากบริษัทมีงานในมือรอรับรู้อยู่ได้ (backlog) แล้วกว่า 1 พันล้านบาท ขณะที่ ตั้งเป้าจะประมูลงานใหม่ประเภทงานเสาส่ง ไฟฟ้าแรงสูง และงานตู้สวิตช์บอร์ดเข้ามาอีก จะช่วยผลักดันให้ backlogในปีเพิ่มขึ้นมา อยู่ระดับ 1.5 พันล้านบาท

“ตอนนี้SCI น่าจะฟื้นตัวได้อย่างชัดเจน

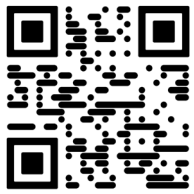
เนื่องจากธุรกิจในประเทศยังมีการเติบโต เพราะมีงานใหม่ออกมาให้ประมูลต่อเนื่อง โดยเฉพาะงานเสาส่งไฟฟ้าและงานตู้สวิตช์บอร์ด นอกจากนี้บริษัทฯ ได้มีการขยายงานรับเหมา ในประเทศเพิ่มขึ้น เพื่อเพิ่มแหล่งรายได้ ขณะเดียวกันธุรกิจต่างประเทศทั้งประเทศเมียนมา และลาว มีแนวโน้มที่ดีน่าจะช่วยผลักดันให้ ผลประกอบการปีนี้ดีกว่าปีที่ผ่านมาอย่างแน่นอน” นายเกรียงไกร กล่าว

นอกจากนี้ บริษัทฯได้เตรียมพร้อมที่จะ เข้าไปประมูลงานใหม่ ซึ่งจะช่วยต่อยอด ให้กับโรงงานในเมียนมา โดยเฉพาะงาน เสาส่งไฟฟ้าแรงสูง และบริการซัพพลายในซ์ (ส่งกะสี) ขณะเดียวกันมีการเจรจากับลูกค้าใหม่ ๆ อย่างต่อเนื่องและมีสัญญาณที่ดี ทำให้ คาดว่าธุรกิจเมียนมาจะมีรายได้ปีนี้



เกรียงไกร เพียรวิทย์าสกุล

ประมาณ200 ล้านบาท ส่วนโครงการก่อสร้าง เสาส่งไฟฟ้าแรงสูง และสถานีไฟฟ้าย่อยใน สปป.ลาว คาดจะมีความคืบหน้าเร็วขึ้น



อสังหา - มาร์เก็ตติ้ง

“ซาบีน่า”แผน5ปีรายได้5พันล้าน

นิวส์ คอนเน็คท์ - “ซาบีน่า” เผยแผน 5 ปี วางเป้าหมายรายได้แตะ 5,000 ล้านบาท คิดเป็นการเติบโตเฉลี่ยปีละ 7-10%

นายบุญชัย ปัทมอร อัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซาบีน่า จำกัด (มหาชน) หรือ SABINA ผู้ผลิตและจำหน่ายชุดชั้นในแบรนด์ “ซาบีน่า” เปิดเผยว่าบริษัทฯ ได้กำหนดแผนการดำเนินธุรกิจ 5 ปีระหว่างปี 2563-2567 โดยวางเป้าหมายรายได้แตะในระดับ 5,000 ล้านบาทในปี 2567

แบ่งเป็นเป้าหมายรายได้การขายจากช่องทางรีเทล (Retail) ผ่านเคาน์เตอร์ในห้างสรรพสินค้าและซาบีน่าช็อป 3,000 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 60% ของรายได้จากการขายรวม, รายได้จากช่องทางออนไลน์หรือ Non Store Retailing (NSR) 1,300 ล้านบาท คิดเป็น 26%, รายได้จากการส่งออก (Export)

ภายใต้แบรนด์ “ซาบีน่า” ไปยังกลุ่มประเทศ CLMV อยู่ที่ 400 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 8% และรายได้จากการรับผลิต (OEM) ให้กับลูกค้าในสหราชอาณาจักร ยุโรป และเอเชีย จะอยู่ที่ 300 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 6% ของรายได้ยอดขาย

“จากเป้าหมายรายได้ที่ 5 พันล้านบาท ในปี 2567 เป็นความท้าทายของเราที่จะต้องผลักดันให้การเติบโตเฉลี่ยในแต่ละปีจะต้องอยู่ที่ 7-10% โดยเฉพาะช่องทางออนไลน์ที่ภายใน 5 ปีต้องเติบโตให้ได้ 305% หรือเฉลี่ยปีละ 25-30% และช่องทางส่งออก ที่ต้องเติบโต 410% ภายใน 5 ปี เฉลี่ยปีละ 30-35% ขณะที่ช่องทางรีเทล และช่องทาง OEM แม้ว่าสัดส่วนรายได้ในโครงสร้างหลักจะลดลง แต่ก็ต้องทำให้รายได้ใน 5 ปีนี้เติบโต 55% และ 3% ตามลำดับ



บุญชัย ปัทมอร อัมพร

ซึ่งต้องยอมรับว่า ไม่ใช่โจทย์ที่ง่ายในภาวะเศรษฐกิจแบบนี้” นายบุญชัย กล่าว

ภาพข่าว



ให้ข้อมูลนักลงทุนสถาบันภายในประเทศ

เชิดศักดิ์ วัฒนวิจิตรกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ทีพีซี เพาเวอร์โฮลดิ้ง จำกัด (มหาชน) หรือ (TPCH) พร้อมด้วยผู้บริหาร ร่วมให้ข้อมูลทิศทางการดำเนินธุรกิจในปี 2563 แก่นักลงทุนสถาบันภายในประเทศ ในงาน “Finasia Investment Conference 2020” จัดโดย บล.ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) เป็นปีที่ 2 ณ โรงแรมเดอะ เซนต์ รีจิส กรุงเทพฯ

ส่งความสุขวันหยุดตรุษจีน

เมเจอร์ซีนีเพล็กซ์ กรุ๊ป ให้ฉลองปีใหม่จีนกับ “MAJOR CHINESE NEW YEAR 2020” เริ่มต้นต้อนรับปีหนูแบบคึกคัก พร้อมส่งความสุขวันหยุดตรุษจีน 25-26 ม.ค.นี้ ชวนแต่งชุดจีน รับสิทธิ์ดูหนังฟรี! จะเป็นชุดจีนกี่แพ้ว, ชุดจีนเต็มรูปแบบ หรือชุดที่แสดงถึงความเป็นจีน ยกเว้น...เสื้อยืดแดงอักษรจีน ทั้งผู้ใหญ่และเด็ก รับสิทธิ์...ดูหนังที่นั่งปกติฟรี 1 ที่นั่ง สำหรับโรงภาพยนตร์ระบบปกติและโรงภาพยนตร์เด็ก (Kids Cinema) ที่ เมเจอร์ซีนีเพล็กซ์ กรุ๊ป ทุกสาขาทั่วประเทศ รวม 10,000 ที่นั่ง

